AXA wird Premiumpartner und baut XML-Schnittstelle im BVG-Geschäft

Projektteam XML-Schnittstelle BVG: v.l.n.r
In rot AXA-Team: v.l.n.r. Thomas Gschwend (Leiter Brokervertrieb), Manuela Wedemeyer, Fulvio Carraro, Hanspeter Sulser, Christian Hirschle, Daniel Temperli (Leiter Produktmanagement & Product Owner BVG eServices), Greter Catherine, Constance Reschke (Leiterin Kundengeschäftsfeld SST), Markus Bodenmann, Thomas Dütschler
in blau SOBRADO-Team: v.l.n.r Stefan Kosarnig, Roman Ludwig, Nathalie Preisig, Manuela Rüdemann, Markus Popp, Richard Lauper, Silvan Mühlemann, Christian Röthlin, Adrian ILL, Thomas Rietmann (Projektleiter)
Bild: www.fotostudio-alex.ch

Die AXA wird Premiumpartner von SOBRADO und macht einen weiteren grossen Schritt in Richtung Digitalisierung. Im BVG-Geschäft wird der Offertdatentransfer via XML-Schnittstelle automatisiert. Das gemeinsame Projektteam (s.Bild) arbeitet mit Hochdruck daran. Ziel ist es, dass dereinst die Offertanfragen in der Dunkelverarbeitung – also ohne Eingriff von Hand - abgewickelt werden können. Der Datentransfer via XML-Schnittstelle entspricht einem aus der Bankwelt bekannten Standard. Für SOBRADO ist damit ein weiterer wichtiger Meilenstein in der noch jungen Geschichte erreicht.

BVG Offertanfragen von SOBRADO an die AXA werden im nächsten Jahr über die vollautomatisierte XML Schnittstelle möglich. Das erlaubt der AXA Offerterstellungen mit einer minimalen Wartezeit. Die AXA und SOBRADO haben eine Projektarbeitsgruppe gebildet, welche mit Hochdruck daran ist, die Datenübergabe zu automatisieren. Ab Sommer 2017 wird die Schnittstelle live getestet. Für SOBRADO-Nutzer bleiben die bekannten Eingabemasken bestehen. Die angestrebte automatische Offertstellung wird sich vor allem in kurzen Antwortzeiten der AXA bemerkbar machen. Durch die Schnittstelle wird auch ein Quantensprung in der Sicherheit der Datenübertragung erzielt.

Wie sich zeigt, verfolgt die AXA den Weg der Digitalisierung konsequent und sucht mit digitalen Anbietern wie SOBRADO eine gemeinsame Zusammenarbeit. SOBRADO hat enorm viel darin investiert, die Brokerwelt für die Nutzung von SOBRADO zu begeistern. Das vorhandene Offert Volumen machte eine vertiefte Diskussion mit der AXA erst möglich. Wir danken damit den Nutzern

auf der Brokerseite und freuen uns ganz ausserordentlich über den Schritt der AXA. Ist dieser doch Bestätigung und Herausforderung zugleich.

Mit der AXA und Swiss Life verfügen die beiden grössten Anbieter von BVG-Lösungen im Schweizer Markt bald über automatisierte Datenübergaben an Ihre Offertrechner. Damit wird mühsame Handarbeit massiv reduziert und die Brokerconsultant werden sich vermehrt dem Brokermanagement und der Brokerberatung zuwenden können. Wir von SOBRADO sind überzeugt, dass dies weitere Marktteilnehmer motivieren wird, den gleichen Weg zu gehen. Wir sind gespannt, wie die Reise weitergehen wird und freuen uns über entsprechende Anfragen.

Daniel Temperli, Leiter Produktmanagement und Product Onwer BVG eServices, AXA

„Dank der Zusammenarbeit mit SOBRADO können wir mit den Brokern einfacher, sicherer und vor allem schneller kommunizieren. Mit der Schnittstelle gestalten wir den Prozess der BVG Offertstellung effizienter und sensible Personen-Daten werden noch besser geschützt. Dies alles spart uns Zeit und ermöglicht uns einen viel stärkeren Dialog mit unseren Brokerpartnern.“